

OP	VENO	CATEG	QNT	PREV	PREV	ULTIMO	ANT	AUSTE	VENO	ABERT	MIN	MAX	OP
01	77	85-10	85-10	85-10	85-20	85-100	85-20	85-100	85-20	85-20	85-20	85-20	85-20
02	82	82-25	82-25	82-30	82-35	82-250	82-35	82-250	82-35	82-35	82-35	82-35	82-35
03	83	83-30	83-30	83-35	83-40	83-30	83-40	83-30	83-40	83-40	83-40	83-40	83-40
04	84	84-35	84-35	84-40	84-45	84-35	84-45	84-35	84-45	84-45	84-45	84-45	84-45
05	85	85-40	85-40	85-45	85-50	85-40	85-50	85-40	85-50	85-50	85-50	85-50	85-50
06	86	86-45	86-45	86-50	86-55	86-45	86-55	86-45	86-55	86-55	86-55	86-55	86-55
07	87	87-50	87-50	87-55	87-60	87-50	87-60	87-50	87-60	87-60	87-60	87-60	87-60
08	88	88-55	88-55	88-60	88-65	88-55	88-65	88-55	88-65	88-65	88-65	88-65	88-65
09	89	89-60	89-60	89-65	89-70	89-60	89-70	89-60	89-70	89-70	89-70	89-70	89-70
10	90	90-65	90-65	90-70	90-75	90-65	90-75	90-65	90-75	90-75	90-75	90-75	90-75
11	91	91-70	91-70	91-75	91-80	91-70	91-80	91-70	91-80	91-80	91-80	91-80	91-80
12	92	92-75	92-75	92-80	92-85	92-75	92-85	92-75	92-85	92-85	92-85	92-85	92-85
13	93	93-80	93-80	93-85	93-90	93-80	93-90	93-80	93-90	93-90	93-90	93-90	93-90
14	94	94-85	94-85	94-90	94-95	94-85	94-95	94-85	94-95	94-95	94-95	94-95	94-95
15	95	95-90	95-90	95-95	96-00	95-90	96-00	95-90	96-00	96-00	96-00	96-00	96-00



## Treinamento

### Crédito, Commodities e Operações Estruturadas

Local : Hotel Odara Sorriso-MT

Período 09 e 10 de Maio

### Objetivo

Apresentar as oportunidades e os riscos que envolvem as operações de crédito, securitização e "troca" na agricultura de uma forma didática e esclarecedora. Promover a evolução da visão analítica e a melhor compreensão sobre como funcionam os fluxos de operações e alternativas de gestão de risco. Apresentar os fundamentos que regem a formação de preço e gestão de risco na comercialização de grãos e o papel da CPR, com ênfase nas culturas de soja e milho 2ª safra.

### Programa

**07h 45** Início - 1º Dia - Fernando Pimentel ( Eng. Agrônomo e Advogado )

- Cenário Macroeconômico;
- Visão Geral do Crédito no Ambiente Agrícola;
- Fluxo de Financiamento nas Principais Cadeias;
- Fatores de Risco (Geográfico, Sanitário, Contratos, etc.);
- O Conceito de Inteligência de Crédito no Ambiente Rural;

**10h 20** *Coffee Break*

## **10h 40** Reinício

- Situação de liquidez no campo;
- Acompanhamento de safra e medidas preventivas;
- Avaliação de Risco de Crédito Rural – Pessoa Física;

## **12h 00** – Apresentação – Gestão de Carteiras – Plataforma Agrometrika- Apoio

## **12h 45** Almoço

## **13h 30** – Reinício

- O papel das bolsas de futuros e corretoras de mercadorias;
- Mercado futuro e opções;
- Mercado físico
- O conceito de basis
- Logística e qualidade como elemento do basis
- A formação de preços;

## **15h 00** *Coffee Break*

## **15h 20** Reinício

- Operações de troca (Breve Histórico);
- CPR o principal instrumento da troca;
- Principais fluxos operados pelos distribuidores;

## **16h 30** – Apresentação – Gestão de Troca – Plataforma Siagri- Apoio

## **17h 00** – Securitização de Carteiras Agrícolas

- Desintermediação bancária (CRA e FIDC);
- Vantagens/Desvantagens da Securitização para o Originador;
- Vantagens/Desvantagens da Securitização para o investidor;
- Os diferentes veículos de emissão na perspectiva do mercado;
- Aspectos regulatórios;
- Complexidade Estrutural;
- A importância estratégica das operações estruturadas para o sistema de distribuição de insumos;
- Padronização dos critérios de exigibilidade e disciplina dos originadores;
- A governança e a transparência, como valores intangíveis para os investidores

## **18h 30** Encerramento - 1º Dia

---

## **08h 00** Início - 2º Dia – Dr. Marco Antonio Marinelli (Advogado)

- Execução de Títulos Judiciais e extrajudiciais no novo CPC;
- Gestão de Carteira de Recebíveis (Perspectiva Jurídica)
- Os Títulos Agrícolas;
- Dúvidas e Esclarecimentos

## **11h 00** Encerramento - 2º Dia

## Investimento e Condições

- R\$ 1.900,00 (por pessoas);
- Pagamento antecipado ao evento;
- Fornecimento de Certificados e Material Didático (2 slides por pagina - coloridos + P&B);

## Realização



## Apoio

**SIAGRI** ●

SOFTWARE PARA  
AGRONEGÓCIO



**AGROMETRIKA**<sup>®</sup>  
*Inteligência, Tecnologia e Rating*

## Inscrições

Por fone : 19 38264806 ou 38264224

Por e-mail : [administrativo@agrosecurity.com.br](mailto:administrativo@agrosecurity.com.br)

Contato : Priscila

## **Sobre os Palestrantes**

### **Dr. Fernando Lobo Pimentel**

É engenheiro Agrônomo com MBA Executivo (FDC) e Advogado. Foi Membro da Câmara de Soja e Milho da BM&F e da Comissão de Contratos da ANEC. É Diretor Técnico da Sociedade Nacional da Agricultura e membro da Câmara Temática de Crédito e Comercialização do Agronegócio do Ministério da Agricultura. É Analista de mercado de soja e milho e um dos pioneiros no desenvolvimento das operações de "Troca" no Cerrado. Implementou o Projeto de Operações Estruturadas e Barter na Monsanto e BASF. Foi gestor de Risco da Monsanto, Gerente de Logística e Desenvolvimento da Copas Fertilizantes e Gerente de Originação de Grãos da Cutrale Quintella Trading. Obteve treinamento em logística e trading de grãos nas empresas: ADM (Europoort/Holanda), A.C Toepfer (Hamburgo), Arkady Feed (Londres) e SCAC Shipping (Paris). Tem curso de especialização em Logística pelo IFIT (Liege, Mons e Louvan - Bélgica). Foi professor convidado do MBA de Agronegócios da ESALQ-USP, da GV in company e é Professor convidado no INSPER (Direito do Agronegócio) e BM&F Educacional. Atualmente é Sócio Diretor da Agrosecurity Consultoria e Diretor de Operações da Agrometrika Inteligência, Tecnologia e Rating.

Co-autor do Estudo para o Banco Mundial : Study on Cedula de Produto Rural (CPR) – Farm Product Bond In Brazil

## **Sobre os Palestrantes**

### **Dr. Marco Antonio Marinelli**

Advogado com experiência consistente no segmento de Crédito e Cobrança sobretudo na relação financiador produtor, tendo iniciado a sua carreira na área jurídica da empresa cerealista Comercial Goiana como Assistente Jurídico com foco nas questões relativas aos recebíveis derivados dos contratos de compra e venda celebrados pela empresa junto aos produtores na região sudeste goiana.

A partir de 1990 integrou o corpo jurídico da Cutrale Quintela Com. e Exp. na época a maior exportadora de soja em grãos do país. Atuou desenvolvendo os primeiros contratos de permuta de insumos por soja e café. Gerenciou as ações de recuperação de ativos financeiros do agronegócio, preventivamente e no contencioso.

Em meados de 1999 retomou atuação independente, com foco em clientes do setor agroquímico, em particular a Monsanto do Brasil centrando forte atuação no contencioso gerado pela inadimplência do agronegócio, em todo o território nacional. Atuou no suporte preventivo de ações de crédito e cobrança, com análise e desenvolvimento de contratos, relacionados à proteção de programas de troca de insumos por commodities agrícolas. Em 1992, fez parte da equipe jurídica nomeada pela ANEC (Assoc. Nac. dos Exportadores de Cereais ) para compor o primeiro contrato de padrão de mercado interno o ANEC CI-16, que depois foi utilizado como base para constituição da CPR (Cédula de Produto Rural), hoje instrumento fundamental para viabilização do crédito ao produtor.